



TETĀNGUÉRA NDIVE
JOKUPYTIRĀ
MOTENONDEHA
MINISTERIO DE
RELACIONES
EXTERIORES



TETĀ REKUÁI
GOBIERNO NACIONAL
Jajapo ñande raperã ko'ãga guive
Construyendo el futuro hoy

PARAGUAY

파라과이 2017



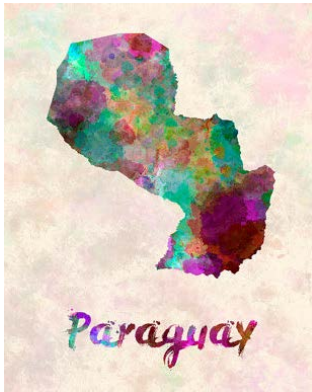
EMBASSY OF THE
REPUBLIC OF PARAGUAY
TO THE REPUBLIC OF KOREA

주한 파라과이 대사관

Investment Hotspot

PARAGUAY

Invest in Paraguay today for
a profitable tomorrow.



International Trade Position

1st Renewable Energy

3rd Barge Fleet

4th Soybean Exporter

7th Meat Exporter

Abundant, clean energy +

Fiscal stability +

10% flat tax rate =

Paraguay, investment destination #1

주한 파라과이 대사 인사말

본 자료의 목적은 파라과이 정부, 국민, 자연환경, 관광정보, 경제 및 사회적 여건, 해외투자 제도 그리고 파라과이 주요 수출 품목을 소개하기 위한 것입니다. 파라과이 정부는 한국은 물론 여러 아시아 국가들과의 관계 강화에 큰 관심을 갖고 있습니다. 파라과이는 내륙국인 개발도상국으로 국가 발전계획에 따라 국제무대에서의 국가 위상 강화에 주력하고 있습니다. 기본적으로 교육, 기술이전, 인프라, 보건 등과 같은 분야에서 한국과의 상호협력 증진은 파라과이 정부의 주요 관심사들 중 하나입니다. 양국간의 투자와 무역은 양자관계의 핵심적인 사항이므로, 주한 파라과이 대사관의 임무는 투자와 무역의 진흥에 있습니다. 파라과이는 우리 국민의 복지향상을 위해, 전 세계에 상징적인 발전의 표본이 된 한국정부와 기업들과의 전략적 관계를 구축할 준비가 되어있습니다.

현재 파라과이는 국제사회에서 적극적인 역할을 주도해 나가고 있습니다. 대내적으로는 빈곤감소, 청년층의 일자리 창출 그리고 기술 개발 등과 같은 국가적 차원의 발전계획을 이끌어갈 수 있는 지역적인 그리고 국제적인 차원의 양자 및 다자관계 강화를 위해 전력을 다하고 있습니다. 파라과이 사회복지 체계의 원칙은 법규범에 기반한 인권과 민주주의 정치체제를 존중하는 것입니다.

법적 안정성과 내외국인 투자에 대한 우호적 환경 역시 오라시오 카르테스(Horacio Cartes) 파라과이 대통령이 이끄는 현 행정부가 추진하고 있는 국가 정책 기조들 중 하나입니다. 따라서 우리는 한국과 여러 아시아 국가들이 파라과이를 방문하여 우리가 투자자들에게 제공하고 있는 유리한 시장 환경은 물론 글로벌 차원에서의 사업 경쟁력과 발전에 최적화된 인적 및 물적 자원을 통해 수 많은 사업 기회와 가능성을 직접 평가할 수 있기를 기대합니다.

숙련된 노동력과 풍부한 담수가 매장된 비옥한 토양의 파라과이는 세계 시장에서 식품과 재생에너지의 주요 생산국이자 수출국입니다. 파라과이는 현재 산업분야의 다양화 과정을 추진하고 있으며, 이에 한국 기업들은 파라과이의 투자기회의 장점을 적극 활용할 수 있습니다. 파라과이는 안정적 법제도와 간소화된 경쟁적인 조세 제도를 포함해 투자진흥을 위한 국제 협약에 서명했습니다. 우리는 마킬라(Maquila)제도를 통해, 남미공동시장(MERCOSUR)의 회원인 브라질과 아르헨티나로 수출되는 자동차 부품, 전기장치, 컴퓨터 하드웨어 등과 같은 다양한 제품을 생산하고 있습니다. 또한 파라과이 생산품은 관세 및 비관세 특혜를 포함하는 유럽의 일반특혜관세 특별협정(GSP Plus)이 적용되는 5 억 규모의 시장인 유럽연합(EU)에도 진출할 수 있습니다.

우리는 한국과 여러 아시아 국가들에서 자신들의 경험과 지식으로 부단한 노력을 하고 있는 파라과이 동포들에게 진심으로 존경과 감사를 표합니다. 파라과이는 전 세계에 거주하고 있는 파라과이 국민들을 항상 기다리고 있습니다. 오늘날 파라과이에는 한국, 싱가포르, 중국, 유럽, 미국, 인도 등의 국적으로 구성된 다양한 다문화 가정이 있습니다.

주한 파라과이 대사관으로 영사업무, 경제, 관광 그리고 무역 관련 문의사항을 연락바랍니다.

주한 파라과이 대사

라울 실베로 실바니(Raúl Silvero Silvagni)

E-mail: rsilvero@mre.gov.py

오라시오 카르테스, 파라과이 국민의 대통령



오라시오 카르테스(Horacio Cartes) 대통령은 2013 년 취임했다. 취임 3 년 후 파라과이 정부의 원칙과 정책적 과제 그리고 선결사안에 대해 정상과의 대담을 통해 직접 들어본다.

2016 년 현재 대통령 임기의 절반이 지난 지금, 향후 정책과제는 무엇이며 가장 시급한 현안은 무엇입니까?

지금까지 많은 성과를 거두었지만, 가장 먼저 떠오르는 것은 공공서비스 분야에서의 투명성 재고라고 할 수 있겠습니다. 파라과이 정부는 지난 상반기에 2 개국 공동운영(bi-national) 기관을 포함해 모든 국가기관에 투명한 제도 도입을 위한 일련의 장치를 마련하는데 많은 노력을 기울여왔습니다. 관련법안들이 국회에서 통과되고 계획이 수립되어 일반 대중들은 이제 국가 예산, 월급내역, 사업계획 그리고 계약내용을 포함한 국가의 행정업무에 관한 정보에 접근할 수 있게 되었습니다. 이러한 제도적 장치는 정부는 물론 미래 행정부의 부패를 근절하기 위한 가장 중요한 요소입니다.

투명한 정부에서 실행하는 계획들은 보다 효율적이기 때문에 국민들은 더 많은 그리고 향상된 혜택을 받게 됩니다. 현 행정부의 투명성 덕분에 우리는 수십억의 비용을 절약할 수 있었으며, 행정부의 선결과제들 중 하나인 빈곤감소를 위한 사회개발계획을 강화했습니다. 효율성과 책임을 통해 우리는 파라과이 국민들에게 더 많은 직업교육, 주택, 공공 서비스, 다양한 기회 그리고 생활 수준 향상을 제공할 수 있습니다.

이외 다른 중요한 정책 성과로는 인도, 도로, 교량 등과 같은 공공사업 투자로 국가 인프라 개선을 위해 정부가 중요한 투자사업을 시행했다는 것입니다. 하지만 파라과이의 인프라 상황은 여전히 열악하기 때문에 아직 할 일이 많이 있습니다. 우리는 정부차원의 투자 뿐만 아니라, 다른 여러 분야와의 협력을 통해 이러한 공공사업을

확대하고 여건을 개선하기 위해 지속적인 노력을 해 나갈 계획입니다. 또한 가까운 시일 내에 완공될 예정인 주요 프로젝트가 이미 진행 중에 있으며, 이로써 파라과이 경제에 활력을 불어넣게 될 것입니다.

현 카르테스 행정부의 핵심정책 기조에서 국가 브랜드로써 파라과이는 오늘날 세계무대에서 어떤 위치를 차지하고 있습니까?

파라과이는 남미의 중심부에 위치하고 있으며, 남미 지역에서 요구되는 변화를 이끌어내어 생활수준을 향상시키기 위한 중남미의 잠재력을 전 세계에 알리는데 도움이 되는 중요한 역할을 담당하고 있습니다. 제가 대통령직에 취임한 첫 날부터 저는 포괄적 경제발전 추진을 위해 파라과이와 다른 여러 나라와의 관계 증진에 대한 중요성을 강조했습니다. 우리는 국내외 투자 환경을 조성하여 추진하기 위해 많은 노력을 기울였으며, 그 결과 치안 및 사법적 안정성에 있어 괄목할만한 발전을 이루었습니다.

우리의 노력에 힘입어, 이제 전 세계는 파라과이를 신뢰성과 예측가능성을 갖춘 기회의 땅으로 인식하고 있습니다. 파라과이는 지금 사업, 투자는 물론 새로운 벤처사업의 창업을 위한 매력적인 투자처로 발돋움하고 있습니다. 파라과이의 진가가 재조명되고 있으며, 앞으로도 계속 전 세계에 강한 인상을 남기게 될 것입니다.

극빈곤 근절 정책에 대해서는 어느 정도의 진전이 있습니까?

빈곤감소는 주요 정책 목표들 중 하나로, 우리가 모든 측면에서 노력하고 있는 주요 과제이기도 합니다. 우리는 현재 개발을 장려할 수 있는 보다 근본적인 사회적 변화를 이끌어내는 사회보장 계획과 경제적

포용 계획을 연계하는 포괄적인 프로젝트를 개발하고 있습니다.

지금은 기초 작업 단계로, 소외계층 가족을 전적으로 지원하는 구체적인 목표의 제도를 통해 사회 취약계층이 교육, 보건, 주거 및 위생 제도의 혜택을 받을 수 있도록 하고 있습니다. 이런 방식을 통해 우리는 파라과이 모든 가정을 위해 향상된 생활수준을 마련하려고 노력하고 있습니다.

또한 우리는 공공서비스 부문을 개혁하여, 민관협력 계획하에서 보다 나은 효율적인 사회보장 서비스를 제공하려고 합니다. 우리는 다수의 공공기관들이 참여하고 민간부문과 시민 사회가 함께 협력할 수 있는 빈곤 타파를 위한 기회 확대 계획(Spreading Opportunities Program)을 수립했습니다. 파라과이의 경제 전망이 긍정적이기 때문에 우리는 이처럼 높은 경제 지표가 국가의 빈곤 수준을 감소시킬 것이라고 확신합니다.

투명성 정책에 관해 간단히 설명해 주시겠습니까?

우리가 원하는 국가를 건설하기 위해서 가장 중요한 것은 지난 수십 년 동안 국가적으로 막대한 손실을 끼쳤던 원인인 부패청산을 목표로 삼는 것입니다. 정부의 야심 찬 투명성 계획은 공공부문이 원칙에 따라 운영되도록 추진된 것으로, 제가 행정부의 수반이 된 그 날부터 이행한 약속입니다. 이 정책은 국민들이 공공 정보에 접근할 수 있는 권리를 완전히 누릴 수 있도록 허용하고 있습니다. 이러한 투명성 과정에는 완전한 언론의 자유는 물론, 공공의 이익을 관리 감독하는 공공부문의 적극적인 참여 이행에 힘입어 2015 년 파라과이의 부패지수가 개선되었습니다.

메르코수르(MERCOSUR)에서 파라과이의 입지에 대해 어떻게 생각하십니까?

MERCOSUR 는 일각에서는 무역적자를 제기할 수 있겠지만, 여전히 경제성장과 통상 관계에 중요한 매개체이자, 통합을 위한 강력한 추진제 역할을 해 오면서 지난 25 년 동안 주목할만한 성장을 했습니다. 파라과이 국민들은 인종차별을 반대하는 통합을 지향하기 때문에, MERCOSUR 가 창설되었을 때 우리는 이미 훨씬 그 이전부터 통합 노선을 따라 가고 있었습니다. 우리는 파라과이의 지리적 위치와 경제 규모의 장점에 힘입어 다른 회원국들에게 인정을 받았습니다. 스페인 식민지 시기부터 파라과이는 아르헨티나와의 무역, 문화 그리고 사회 교류적 측면에서 유구한 역사를 갖고 있습니다. 따라서 우리는 물리적인 국경의 장벽을 넘어서 보다 강력한 통합이 유지되기를 기대하고 있습니다.

무역과 상호협력에 있어서 유럽연합과의 양자무역협정은 어떤 영향을 미치고 있습니까?

MERCOSUR 와 유럽연합(EU)과의 무역 및 협력협정은 두 경제 블록간 가장 의미 있는 연대가 될 것이며, 글로벌 경제에 직접적인 영향을 미치게 될 것입니다. 우리는 조속한 시일 내에 이 협정이 현실화 될 수 있는 몇 가지 중요한 이유로 인해 상당히 고무되어 있습니다. 파라과이는 최근에 파리에서 개최된 OECD(경제협력개발기구) 회의에 참석하여 유럽국가의 정상들과 만날 수 있는 기회를 가졌습니다. 해당 기구와 파라과이의 관계는 우리가 시행해 오고 있는 다른 절차들과 병행하여 변화를 강화하고 확장하며 가속화함으로써 파라과이 국민들의 생활수준이 향상될 수 있습니다.

지금까지 민관협력파트너십(PPP)의 성과는 어느 정도입니까?

현정부 출범 직후, 우리는 국가발전을 위한 민관협력법의 장점을 연구했습니다. 현재 시행중인 관련법과 함께 우리는 제도적 지원과 함께 파라과이를 이상적인 사업 투자처로 인식하는 외국인 투자자들의 관심을 이끌어낼 수 있습니다. 우리는 이미 국가 개발에 필요한 여건을 제공하기 위한 주요 프로젝트에 착수했습니다.

사업 및 투자처로 파라과이의 경쟁적 우위는 무엇이라고 생각하십니까?

지난 10 년간 파라과이는 연간 평균 5%대의 경제 성장을 지속적으로 기록하고 있습니다. 파라과이는 안정적인 통화정책, 낮은 물가상승률 그리고 역대 가장 안전한 통화를 자랑하고 있습니다. 뿐만 아니라, 파라과이는 튼실한 금융제도, 투자장려를 위한 세법, 균형적인 정부 예산편성 그리고 지속 가능한 부채비율을 유지하고 있습니다. 우리는 중남미 지역 역내에서 가장 높은 투자수익률(ROI)을 제공하는 국가들 중 하나로, 자본의 자유로운 이동이 가능합니다. 따라서 파라과이에 설립된 해외 기업들은 이러한 법적 안전장치를 통해 경쟁력 있고 숙련된 노동력, 연계성 그리고 정부의 친기업정책 등과 같은 혜택을 누리고 있습니다. 그리고 무엇보다 파라과이의 특성과 장점을 제공하고 있습니다.

우리는 투명성, 효율성, 책임과 타협 등과 같은 가치에 역점을 두고 우리가 기대했던 성과를 거둘 수 있었습니다. 그러한 가치는 모든 정치 분야 그리고 전반적인 측면에서 본질적인 것이라고 생각하기 때문입니다. 개인뿐만이 아니라 함께 노력한 모든 기관들 덕분에 우리의 발전은 보다 효율적으로 이루어졌고 국민들에게 상당한 혜택을 제공했습니다.

엘라디오 로이자가(Eladio Loizaga) 파라과이 외무장관과의 대담



최근 파라과이 대통령과의 대담에서 대통령께서는 세계를 향해 열려있는 나라 '새로운 파라과이'에 대한 소신을 밝힌 바 있습니다. 대외적인 이러한 비전에 대해 어떻게 생각하십니까?

2013 년 카르테스 대통령이 취임한 이후 우리는 남미지역 차원에서 인접한 주요 파트너 국가들인 브라질, 아르헨티나, 우루과이, 칠레, 페루, 콜롬비아 그리고 베네수엘라와 양자관계 회복 및 강화를 위해 부단한 노력을 해오고 있습니다. 뿐만 아니라 유럽 시장에서도 관계 개선을 위해 노력하고 있습니다.

현재 라틴아메리카 & 카리브국가(CELAC) 공동체와 유럽간의 동반자관계가 재정립되었고, 파라과이는 이 과정에서 중요한 역할을 하는 국가들 중 하나가 되고자 하는데, 그 이유는 우리가 유럽 국가들과 함께 민주주의, 언론의 자유 그리고 인권 등과 같은 공통의 가치를 공유하고 있기 때문입니다.

우리는 파라과이의 내외국인들이 정부에서 어떤 일이 벌어지고 있는지 그리고 국가 예산을 어떻게 관리하고 있는지 알 수 있도록 정보에 대한 자유로운 접근을 보장하는 법률을 승인했습니다.

파라과이는 MERCOSUR 의 순환 의장직을 맡게 되는데, 의제의 핵심 안건은 어떤 것입니까?

무엇보다 우리는 브라질과 우루과이가 국제적으로 MERCOSUR 가 어떻게 연대해야 하는지 같은 견해를 갖고 있다는 것에 매우 만족하고 있습니다. 우리는 한국과 싱가포르를 비롯해, 다른 선진국가들과 새로운 무역협정을 체결해야 합니다. 우리의 목표들 중 하나는 우리가 맡은 의장직을 활용하여 유럽연합과의 자유무역협정(FTA) 체결에 박차를 가하는 것입니다. 우리는 이번 달에 브뤼셀에서 열리는 EU 무역위원회에 참석할 예정입니다.

자유무역협정을 위한 협상 과정은 25 년 동안
진행되고 있으며, 우리는 그 협정이
발효되기를 기대하고 있습니다

**국가간 외교 관계 발전을 위해 개인적인
접근방식은 무엇이며, 정부부처에서는 어떤
점에 차별화를 두고 전개해 나가고
있습니까?**

저는 우선 WTO, UN 를 비롯한 유엔산하기관
등을 통해 파라과이를 국제 무대에
부각시키기 위해 노력하고 있습니다. 우리는
우리가 개인적 유대 관계를 형성할 수 있는
모든 형태의 국제 행사에 참여함으로써
의장국 외교를 통해 각국과의 관계를
향상시켜 나갈 계획입니다. 또한 파라과이는
UN 인권위원회, UNESCO 위원회,
UN 인간주거계획, 만국우편연합 관리이사회,
국제원자력기구, 간사회 그리고 이외 다른
다자간 기구에 참여하고 있습니다.

**파라과이의 사업 기회에 관해 국제
투자자들에게 전하고 싶은 메시지는
무엇입니까?**

저는 파라과이는 상당히 투명하고 안전한
규정을 갖고 있다는 점을 강조하고 싶습니다.
우리는 해외 투자자들을 위한 예측성을
보장하고 있는데, 우리를 신뢰할 수 있으며,
매년 규정을 바꾸지 않는다는 것을 알 수
있습니다. 우리는 언제나 문을 열어놓고
있으며 항상 투자자들에게 발생할 수 있는
문제가 무엇인지 듣고 그것을 해결할 수
있도록 도울 것입니다. 우리는 부패에 맞서
싸우며, 투자를 고려하는 기업들에게 중요한
요소인 경쟁력 있는 에너지를 갖추고 있을
뿐 아니라, 투명하고 간소화된 조세 제도를
운영하고 있습니다.



남미의 심장, 파라과이



파라과이는 남미 인접국가들에 영향을 받지 않고, 남미대륙의 심장부에 자리하고 있는 지리적인 장점을 십분 활용하고 있다.

파라과이강 연안과 볼리비아, 브라질 그리고 아르헨티나 국경을 접해 흐르는 파라나강(Paraná Rivers)이 흐르고 있는 파라과이는 오늘날 파라과이의 문화와 사회에 깊게 이 뿌리를 두고 있다는 개념으로 남미의 심장으로 알려져 있다. 역사적으로 파라과이는 지리적으로 다른 남미 국가들 사이에서 주요 교차로와 같은 위치에 형성되었다. 하지만 파라과이는 남미 지역에서 대외적인 충격을 방어할 수 있는 역량과 함께 오늘날까지 지켜 온 현지 언어인 과라니(Guarani)어와 그 문화를 유지하면서 선도적인 두각을 나타내고 있다. 이러한 측면만 보더라도, 파라과이에 깊이 내재되어있는 근성과 지속성을 엿볼 수 있으며, 더 나아가서는 남미의 교차로 또는 심장부에 위치한 근대적인 정치 및 경제 상황을 통해 명확하게 입지를 다지고 있다.

지난 20 년 동안, 남미 국가들은 자유경제 정책과 천연자원 채굴과 함께 역내와 세계 시장에서 경제적 성공을 이루어 괄목할만한 경제성장과 번영을 구가했었다. 남미 대륙의 급속한 경제발전에 더해 대륙의 중심부에 있는 파라과이의 지리적인 위치는 경제번영을 구가하는 동안 기술과 물류의 현대화를 통해 국가적으로 이득을 얻을 수 있었다. 남미의 중심부와 역내에서 파라과이의 국내 경제성장은 남미 대륙에서 역동적인 물류 기지와 외국인 투자를 위한 거점이 될 수 있는 역량을 갖추고 있음을 의미한다. 남미대륙이 세계에서 가장 급성장한 지역들 중 하나라는 점을 감안할 때, 파라과이 국내경제는 남미 지역의 성공 가능성을 반영하는 상징으로 볼 수 있다.

곡물, 육류 및 광업 화물선을 포함해, 수로 운송의 주요 물류 허브인 파라과이는 괄목할 만한 수준의 외국인 투자를 유치하기 위해 중심부에 위치한 지리적 여건과 주요 강 수로를 적극 활용하고 있다. 파라과이가 주요 해상 운송로에 직접 접근할 수 없다는 것은 사실이지만, 지난 10 년간 파라과이의 GDP 성장률이 지속적으로 4.5%대를 유지하고 있다는 점을 감안한다면 남미에서의 지리적 위치에 따른 장점으로 인해 파라과이가 물류 서비스의 선두주자로 자리매김하는데 장애가 될 수 없었다. 뿐만 아니라, 파라과이의 낮은 에너지 비용, 풍부한 천연자원 그리고 경쟁적인 조세제도가 더해져, 상승가도를 달리고 있는 매력적인 투자 환경을 제공하고 있다. 파라과이 외국인투자의 60% 이상이 수도 아순시온에 집중되어 있는데, 창업 신청 횟수는 지난 몇 년 동안 세 배 증가하여, 파라과이는 세계 투자자들에게 남미에서 중요한 투자처로 자리잡고 있다.

파라과이만의 유일한 지리적 장점 역시 브라질과 아르헨티나와의 산업 공급사슬의 완전한 통합으로 국내 경제의 외적인 측면으로도 혜택을 제공하고 있다. 파라과이는 세계적 수준의 식품 수출국가이며, 물류 및 운송 서비스를 포함해 제품 및 서비스 수출 부문에서의 높은 경쟁력은 남미 지역에서 이미 잘 알려져 있다. MERCOSUR 를 포함해 역내 및 국제적인 경제동맹 관계를 통해 가능한 새로운 시장으로의 진출과 함께 파라과이 경제는 EU 를 포함한 해외 주요 시장에 14000 여 종 이상의 다양한 제품을 수출하는 성과를 거두었다. MERCOSUR 는 남미를 포함해 전 세계에서 4 번째로 규모가 큰 무역블록으로 앞으로도 남미대륙 내에서의 무역 확대와 지속가능한 성장세를 이어갈 것으로 보인다.

국제무대에서의 중요한 무역 파트너로써 그리고 남미지역에서의 물류 허브로써 공고한 입지를 다지고 있는 파라과이는 주요 경제 협정과 무역 확대를 이끌어내어 역내와 국제 투자자들에게 매력적인 투자 환경을 제공하는 나라로 부각되는 결과로 이어졌다.



경제성장 동력 마길라(Maquila)제도



마길라(Maquila)제도는 수입 부품을 사용하여 수출용 상품을 조립 생산하는 것을 의미한다. 산업 부문에 초점을 맞춘 정책들은 산업 발전, 수출 및 일자리 창출 향상을 목표로 공식적으로 파라과이에서 장려하고 있다.

1997 년, “마길라 수출 산업에 관한” 1064 호 법이 공포되고 2000 년 시행령 9585 호가 발효되면서, 내외국인 투자자들을 위한 새로운 사업기회가 열리게 되었다. 재무부, 외무부, 파라과이 중앙은행 그리고 기술기획국을 비롯한 국가기관들로 구성된 산업통상부를 주무부처로 하는 마길라산업위원회(NCMI)는 공식적으로 마길라 정책 홍보를 관할한다.

마길라 제도를 통해 세계 시장에 상품 생산과 서비스를 제공하는데, 기본 목표는 산업 발전, 일자리 창출 그리고 수출 증대이다.

이러한 상품 생산과 서비스 제공은 파라과이 영토 내에서 합법적으로 설립된 기업들을 통해 제공된다. 따라서, 해외에서 일시적으로 수입된 상품과 서비스는 파라과이 국내 인력과 이외 다른 국가 자원들과 결합하여 수출 시장을 겨냥한 제품을 만들어낸다.

마길라산업위원회(NCMI)는 마길라 제도 장려를 목적으로, 이 제도의 발전에 필요한 규정과 운영 여건을 증진하는 역할을 하고 있다. 마찬가지로, 마길라 제도는 국내 경제를 지원하여 파라과이에서 생산된 제품들이 해외 시장에서의 성공적인 판로 구축을 목표로 고안되었다.

이 제도의 주요 수혜자들은 자연인이든 법인이든, 해외에 소재한 동 기업의 혜택여부와 상관 없이, 파라과이에 설립된 국내외 기업들이다. 이 규정은 해외 및 현지 자본, 또는 혼합자본을 막론하고 제한을 두지 않고 있으며 마길라 업체들은 현지 규정을 준수하는 한, 파라과이의 전 지역에서 설립 가능하다. 또한, 업체들은 개인이거나 법적 실체가 될 수 있으며 생산 분야와 관련된 규제는 없다. 근로자들은 현행 법률에 따라 보호를 받으며 노사관계는 법률 213/93 호에 따라 규정된다.

이는 새로운 틈새 시장 공략의 토대를 마련하여 대부분 파라과이 국민들을 대상으로 고용 기회를 창출한다. 산업활동은 파라과이 영토 내에서 등록된 마킬라 업체와 해외에 소재한 모기업간에 이루어진 계약에 의해 수행된다. 이는 투자, 상품 및 서비스간의 연계를 통해 국내 경제에 긍정적인 영향을 미친다. 파라과이의 마킬라 제도는 앞서 언급한 마킬라산업위원회(NCMI), 파라과이 마킬라 상공회의소(CEMAP) 그리고 이외 다른 관련 기관들을 통해 민관부문 모두가 참여하는 확장 단계에 있다.

그렇다면, 마킬라 제도는 어떻게 운영되는 것일까? 우선 해외 모기업 그리고 수출을 목적으로 하는 제품의 가공 또는 서비스 사업을 위한 마킬라 업체간에 계약이 이루어진다. 마킬라 사업은 다른 업체와 하청계약을 맺을 경우 마킬라 하청업체가 된다. 마킬라 원청업체와 하청업체간의 계약은 파라과이 영내에서 단 1%의 VAT 만을 지불한다. 마킬라 제도 하에 운영되는 업체들에게 제공되는 혜택으로는 특허세, 거래세, 사업세 또는 소득에 관한 전문세 등이 면제된다. 마찬가지로, 산업 또는 서비스 플랜트에 적용되는 건설세 역시 감면 대상이다. 이외에도 마킬라 절차와 직접 관련된 수수료, 마킬라 사업의 일부분을 구성하는 기기 및 시스템의 대여 또는 임대 시 부과되는 VAT, 그리고 이외 기존에 설정되었거나 향후 신설되는 기타 다른 세금, 수수료 및 정부 또는 지자체 기여금도 감면 대상에 포함된다. 사업활동을 할 수 있는 권한이 허용된 파라과이 국내에 거주하는 모든 사람, 자연인 또는 법인, 내외국인들은 이러한 법의 혜택을 누릴 수 있다. 마킬라 사업은 환경관련 법률, 규정 및 세칙을 준수해야 한다.

Source: Leading Edge

이는 파라과이 영토와 천연자원을 보호하여 안전한 환경을 조성하기 위한 것이다.

주목할 것은 마킬라 산업은 도입시기인 2001 년부터 급성장세를 보이며 108 여개의 마킬라 업체가 창설된 점을 감안할 때, 제조업 내에서 영향력 있는 부문을 대표하고 있다는 점이다. 2013 년과 2016 년 사이, 파라과이의 알토 파라나(Alto Paraná), 센트럴주(Central), 아맘바이(Amambay), 카피탈(Capital), 과이라(Guaira), 카닌데요(Canindeyú) 그리고 프레시텐테 하예스(Presidente Hayes) 지역에서 US\$142,949,510 규모에 달하는 66 여 개의 사업체가 승인되었으며, 이를 통해 5,683 개의 일자리가 창출되었다. 그 결과, 2014 년 대비 14% 성장한 US\$284,000,000 규모의 수출 증대를 이끌어냈다. 평균 수출량은 2008 년에서 2015 년까지 7 년 동안 21% 증가했다.

지금까지 마킬라 제도를 도입하여 탁월한 성과를 달성한 몇몇 주요 투자자들을 살펴볼 필요가 있다. 우선 파라과이에서 마킬라 제도를 도입한 투자자들 중 하나인 Grupo Harrison 은 보건분야에서 사용기반 보험을 적용해 제약 산업과 유통업, 그리고 핸드폰 분야 사업을 주력업종으로 하고 있다.

또 다른 예로, Laboratorios LASCA 는 파라과이에서 가장 규모가 큰 제약 그룹으로 Oscar Vicente Scavone 에 의해 창립되었으며, 500 명의 전문 연구원들이 있는 연구소에서 세계 시장에 제품을 수출하는 최상 품질의 의약품을 생산하고 있다. 마킬라 제도는 국내외 기업가들에게 기회를 제공할 뿐만 아니라, 안정적이고 공정한 대가를 받는 일자리를 확대한다는 목표로 국내 인력 개발을 위한 기회 역시 창출하고 있다.

라몬 히메네스 가오나(Ramón Jiménez Gaona) 파라과이 공공사업통신부 장관과의 대담.



현재 파라과이는 남미 지역과 국제 사회에서 어떤 위치에 있습니까?

파라과이는 국제 사회에서 특별한 위치에 있습니다. 세계적인 신용평가기관인 무디스는 파라과이를 Ba1 등급, 즉 국가 신용도를 안전한 상태로 평가했습니다. 이 결과는 특히, 남미의 다른 여러 주변 국가들의 신용도가 하락하고 있었던 바로 그 상황에서 평가된 것입니다. 무디스는 2016 년 파라과이의 경제 성장률을 3%로 예측했습니다. 또한, 국가 신용도를 유지하는 요인으로는 재정책임법 규정에 따른 결과로 이러한 성과를 얻었다고 생각합니다.

파라과이 국가브랜드의 특징이 무엇이라고 생각하십니까?

오늘날, 파라과이는 세계 자본의 관심을 끌고 있습니다. 우리는 굴지의 글로벌 기업의 이목을 집중시키는 중요한 프로젝트들 덕분에 파라과이를 투자 지도에 올려놓았습니다. 인프라, 운송 및 물류 사업의 마스터 플랜은 파라과이가 남미 지역을 연결하는 핵심적인 역할을 담당하는 것을 목표로 삼고 있습니다.

파라과이의 투자 제의는 정량적인 측면에서 어떠한 발전을 이루었습니까?

현재 새로운 관련법 승인으로 파라과이 투자 제안이 확장되고 있습니다. 특히 민간투자 분야가 증가추세에 있습니다. 올해 상반기 동반 재정부는 파라과이 외국인 투자법 60/90 의 규정에 따라, 총 408,119,115,063 과라니(5 천 5 백 4 십만 파운드) 규모에 달하는 48 개의 투자 사업을 승인했습니다.

현 정부에서 승인된 인프라사업의 규모는 어느 정도이며, 경제적인 측면의 영향을 어떻게 평가하십니까?

2013 년까지 파라과이의 연간 인프라 투자 금액은 1 억 7 천 8 백만 달러에 불과했습니다. 2014 년 공공사업 예산은 4 억 2 천 6 백만 달러였고, 2015 년에는 소폭 상승된 5 억달러였으며, 2016 년 목표 예산은 6 억 달러 입니다. 파라과이 공공사업통신부는 2 년 반 동안 \$31 억 6 천 6 백만 달러 규모에 달하는 공공사업 계약을 입찰에 부쳤습니다. 올 해 말까지 우리는 51 억 1700 만 달러 규모의 공공사업을 입찰에 부칠 예정입니다.

입찰 진행중인 사업 중 APP 법이 적용된 사업은 어떤 것입니까?

약 5 억 3 천만 달러의 투자액이 필요한 국도 2 번과 7 번 개선사업입니다. 실비오 페트로시 (Silvio Pettrossi)국제공항 현대화 사업의 1 단계 사업 비용은 1 억 3 천만 달러에 달합니다. 국도 6 번의 산 크리스토팔(San Cristóbal) 구간에 대한 도로포장사업의 최종 설계, 건설 및 자원조달도 역시 APP 법이 적용된 사업입니다.

법률 제 5074 호가 적용된 턴키(Turn-Key)방식의 사업으로는 어떤 것이 있습니까?

푸엔테 레만소(Puente Remanso)에서 에스티가리바(Mcal. Estigarribia)에 이르는 트란스차코(Transchaco) 도로 재건사업을 들 수 있습니다. 프레시덴테 프랑코(Presidente Franco)시에 있는 파라과이와 브라질 국경을 잇는 Second Bridge 의 접근로도 이에 해당합니다. 람바레(Lambaré), 루께(Luque) 그리고 마리아노 로께 알론소(Mariano Roque Alonso)시의 상하수 처리설비, 그리고 센트랄 차고 지역의 로마 플라타에서 카르멜로 페랄타까지의 타맥 포장도로의 설계 및 시공도 포함됩니다.

현재 사업에서 가장 어려운 점은 무엇이며 해결책은 무엇이라고 생각하십니까?

가장 문제가 되는 것은 전문인력의 부족입니다. 공공사업통신부(MOPC)는 민간기업을 통해 전문가들을 영입했으며 사오파울로 대학(University of Sao Paulo)과 협정을 체결하여 120 명의 공대 졸업생을 훈련시켜 해당 과정의 이수자들을 공공사업통신부에 고용할 예정입니다.

해외 투자의 참여가 가능한 인프라와 공공사업 분야와 사업 기회로는 어떤 것이 있습니까?

인프라와 공공사업 분야에서 해외 투자자들을 위한 사업기회는 전력, 수자원 및 보건 분야가 있으며 대중교통과 화물 운송의 현대화 부문 역시 포함됩니다. 2017 년에는 APP 법률과 턴키 사업 방식을 적용한 입찰이 진행될 예정인 전략적 공공사업으로 인해 사업기회는 더 확대될 전망입니다.

유기농, 친환경 사업의 부흥



파라과이는 설탕과 당밀을 선두로 유기농 제품의 전성기를 맞고 있다.

유기농 제품 시장은 현재 급속히 확장하고 있다. 1999년에는 20만 여 개의 생산업체를 통해 230만 달러의 무역거래가 이루어졌다. 2014년 유기농 제품 시장은 230만 개의 생산업체와 800억 달러의 교역량으로 성장했다. 파라과이의 유기농 생산 및 생태농업 상공회의소(CPROA: Paraguayan Chamber of Organic Production and Agroecology)에 따르면, 유기농 시장의 수익은 2014년 기준으로 1억 천 오백만 달러로 추산된다.

여러 업체들이 3만 5천여 개의 소규모 생산자들과 함께 일하고 있으며 그들이 생산한 원료 판매로 높은 급료를 지불하고 있다. 설탕, 옥수수, 면 그리고 대두 등과 같은 제품을 취급하는 유기농 제품의 글로벌 수출업체들은 모범적인 성공사례를 제시하고 있다.

또한 이 업체들은 동물용 사료, 목화씨에서 추출되는 단백질, 그리고 팜, 참깨와 치아씨 기름의 판매 등을 산업 공정을 제품 군에 통합하고 있다. 뿐만 아니라 천연허브와 향신료 수출을 전담하는 컨소시엄의 일부를 구성하고 있다.

파라과이는 유기농 작물 재배 전용 면적이 전 세계에서 49번째 그리고 남미에서는 8번째로 넓은 62,274헥타르를 보유하고 있다. 파라과이는 2013년 전 세계에서 기존의 농지를 유기농 경작지로 전환한 면적이 가장 넓은 나라 10위 안에 꼽혔다. 최근 몇 년간 파라과이의 주요 수출품은 설탕이었는데, 실제로 파라과이는 세계 최대의 유기농 설탕 수출국으로 알려져 있다. 2013년 파라과이의 수출 판매량은 7천만 달러 이상으로, 남미에서 두 번째로 넓은 11,500헥타르의 유기농 사탕수수 전용 재배지를 갖고 있다.

2008 년 이후 파라과이는 유기농 생산 및 인증서를 규정하는 것은 물론, 유기농 재배지 생성과 개발을 위한 제도를 정비했다. 또한 파라과이는 메르코수르(MERCOSUR) 정회원국으로 유럽연합 시장에 대한 특혜관세 혜택을 받고 있어, 구매력이 높은 5 억 소비자들의 요구에 부합하는 9 천여 개 이상의 제품을 수출할 수 있다.

이러한 특징은 파라과이의 경쟁력을 부각시키는 요인이다. 따라서, 외국인 직접투자를 통한 2 차 시장을 강화하는 동안 설탕과 오일과 같은 제품을 위한 규모의 경제 창출을 가능하게 한다. 뿐만 아니라, 업체들이 수출을 통해 적합한 이윤을 얻고 판매할 수 있도록 하기 때문에, 생산업체들은 더 많은 수익을 올릴 수 있는데 이것이 바로 “공정 무역”임을 인증하는 것이다. 이 분야에서는 아직 해야 할 일들이 많이 남아있는데, 예를 들자면, 아직 활황기에 접어든 시장은 아니지만, 유기농 스테비아에 대한 마케팅의 경우가 여기에 해당된다.

판매 증가세에 있는 다른 제품들로는 참깨, 당밀 그리고 치아가 포함되는데, 치아의 경우 2011 년에 수출을 통해 백만 달러 이상의 수익을 거두었다.

현재 파라과이가 유기농 작물 생산 증대를 위한 전용 농지 면적 증가 추세에 있기는 하지만, 아직도 농지 면적이 더 많이 증가될 수 있다.

수년 동안 경작지로 사용했던 농지를 유기농 재배지로 전환하는 긍정적인 경험은 농산물의 다양화는 물론 보다 큰 부가가치를 창출하는 새로운 사업기회를 제공하여, 국가의 천연자원을 보호하는 기능을 하고 있다. 유기농 시장에 참여하는 모든 국가들은 지구 환경을 보호함으로써, 풍부한 토양을 유지하기 위해 근본적으로 필요한 유기농 재배를 통해 미래에는 경제적 측면 그 이상의 것을 추구해야 한다는 필요성에 동참한다는 의미를 갖고 있다.



파라과이 소고기의 수출 경쟁력



파라과이 소고기는 모스크바에서 홍콩 그리고 텔아비브에 이르는 전 세계 시장에서 소비자의 식탁에 오르고 있다.

남미 국가들 중 광활한 소 방목장에서 세계 수준의 최상급 소고기를 전 세계에 수출하는 나라가 어디인지를 묻는다면 아마 대부분의 사람들이 아르헨티나라고 답할 것이다. 하지만, 아르헨티나는 최근 몇 년 동안 주요 소고기 생산국 순위에서 10 위권 밖으로 밀려났고, 그 자리를 파라과이가 차지하고 있는데, 이는 효율적인 관리 체계와 해외 투자 유치 그리고 파라과이의 자연 조건 등과 같은 장점의 조합으로 가능했다.

전설적인 남미의 카우보이 '가우초'(gaucho)의 땅인 아르헨티나는 소고기 수출국 순위에서 다소 밀려나있는 상황이다. 영국의 파이낸셜 타임즈(Financial Times)에 따르면, 세계에서 소고기 소비가 가장 높았던 나라로 자부하던 아르헨티나는 파라과이에 의해 추월 당했다.

파라과이는 수출 무역 측면에서 볼 때, 내륙국이면서 구제역 재발에 대한 문제에 직면하고 있음에도 불구하고 지난 10 년 이상의 기간 동안 소고기 생산 및 수출이 상당부분 증가했다. 2007-2014 기간 동안 소고기 수출은 39 만톤에 이르는 80%가 증가했다. 이는 호주의 수출 증가율 21%, 브라질 8% 그리고 아르헨티나의 급격한 감소율인 62%와 대비되는 것으로, 특히 아르헨티나의 경우에는 곡물이 목장 운영보다 더 많은 이윤을 창출하는 상황에서 가뭄과 대두의 가격 상승에 기인한 것으로 보인다.

세계 시장에서 소고기의 높은 가격과 함께 파라과이 수출 증가는 정부 문건에 따르면, 2007-2014 년 기간 동안 14% 증가한 17 억 2 천 6 백만 달러 규모의 소고기 수출로 인한 파라과이의 외환거래 수익에 기인했다.

미국 농무부(USDA)에 따르면, 이 같은 상승 추세는 파라과이의 소고기 수출 판매량이 38 만톤을 기록하여 세계 시장에서 소고기 수출국 8 위를 차지했던 2015 년까지 이어졌다. 2016 년 4 월까지 파라과이 수출규모는 이미 예상치를 달성했으며, USDA 에따르면, 10 월까지 41 만톤의 수출량을 기록할 것으로 예상했다.

유럽이나 영국 시장에서 파라과이 소고기가 최상등급이라는 사실이 잘 알려지지 않았음에도, 파라과이는 전 세계 시장에서 소고기 수출 시장을 거의 석권하다시피 하고 있다. 파라과이 소고기는 러시아 시장에 48%, 칠레 16%, 브라질 인접국으로 12%, 홍콩 5%, 이스라엘과 이외 국가에 11% 수출되고 있다.

소고기는 대두와 함께 파라과이의 주력 수출 품목으로, 농업 부문은 국가 경제의 중추적 역할을 해왔다. 내수용으로는 파라과이 인구 7 백만에 불과하기 때문에, 파라과이의 소 목장 경영자들은 국내 소고기 생산량의 20% 이상을 소비하는 수출 시장에 지속적으로 초점을 맞추고 있다. 하지만 파라과이는 어떻게 아르헨티나처럼 소고기 수출국의 상징이 되어버린 나라를 추월할 수 있었을까? 한가지 이유는 지형, 강수량 그리고 기후 조건이 모두 자연적으로 소고기 생산에 적합하다는 것이다. 이처럼 적합한 생태계는 2007 년에서 2014 년까지 소 사육 두수가 44% 증가하는데 기여했다. 사육 두수는 현재 1600 만 달러에서 2020 년까지 2 천만달러에 달할 것으로 예상하고 있다.

또 다른 이유로는 가축 생산과 농업 전반에 대한 정부의 정책을 들 수 있다.

2014 년 파라과이를 방문했었던 미국 육류 수출협회 (United States Meat Export Federation)의 경제조사담당관인 에린 보러 (Erin Borrer)는 “아르헨티나와는 달리 파라과이 정부는 소고기 수출에 유리한 농업 부문에 있어 상당히 자유 시장적인 접근방식을 지원하고 있다”고 언급했다. 또한 그녀는 “소고기 수출은 국내 소비자를 대상으로 가격을 급등시키는 경쟁적인 측면보다는 국가의 중요한 경제적 원동력으로 간주해야 한”라고 지적한 바 있다.

에린 보러는 파라과이는 소고기와 이외 다른 수출품들의 운송이 더 복잡하고 비용이 많이 소요되는 본질적인 장애요인(특히, 내륙국이라는 점)이 있음에도 불구하고, 지속적인 성장을 위해 좋은 입지를 선점하고 있다는 견해를 나타냈다. 예를 들어, 파라과이에서 칠레로 트럭으로 소고기를 선적하는 비용은 러시아로 수송하는 선박운임과 거의 맞먹는 수준이다. 파라과이의 소 목축 산업 역시 해외 전문가들의 참여가 있었다. 이들 중 목축산업의 주요 투자자들은 브라질인들인데, 이들은 최신의 가축 사육 및 생산 방식을 전수해주고 있다.

파라과이가 세계 시장에서 소고기 생산국가로 상위권 안에 들기까지 쉽지 않은 과정을 거쳤다. 2002 년과 2003 년에는 일부 소에서 구제역이 발견되어, 몇몇 국가들은 파라과이 소고기 수입을 금지하는 조치를 내렸다. 하지만, 파라과이는 적극적인 백신접종 캠페인을 벌였고 국제수역사무국(World Organisation for Animal Health)과 같은 세계적인 주요 인증기관으로부터 인증서를 갱신할 수 있었다.

칠레는 2011 년 파라과이에서의 또 다른 구제역 발생으로 인해 유럽연합과 마찬가지로 파라과이산 소고기 수입을 금지했다. 이후 칠레 시장으로의 소고기 수출은 2012 년 재개되었고, 유럽으로의 수출은 2015 년 4 월, 가축 질병과 관련된 파라과이 소고기 수출에 대한 안전성 입증과 함께 유럽위원회 규정에 따라 금지조치가 해제될 것으로 예상된다.

소 사육 두수가 지속적인 증가 추세에 있고 수출이 급성장함에 따라, 파라과이 정부 관리들은 소고기 수출로 벌어들이는 외화 수익이 2020 년에는 US\$4 billion 에 달하고, 1 만여 개의 일자리가 창출될 것으로 예상하고 있다.

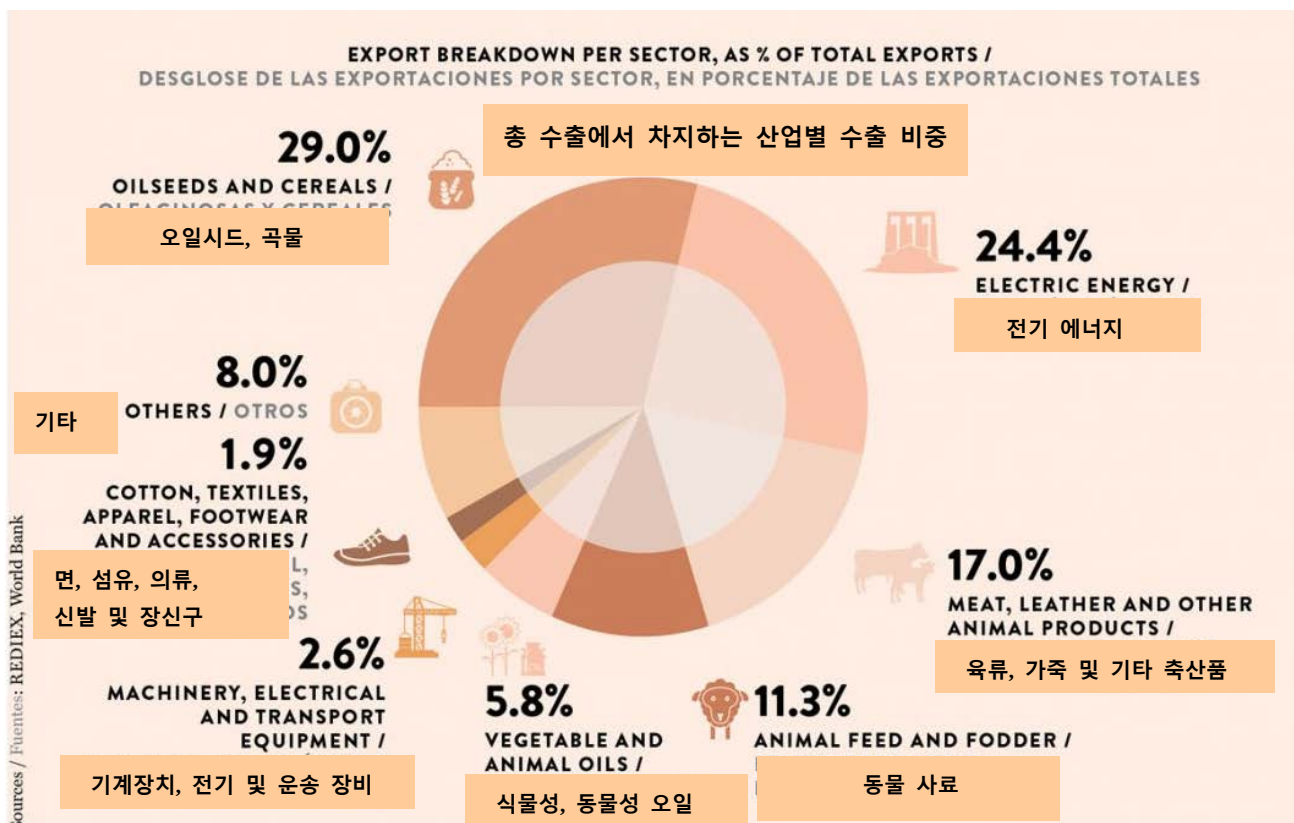
하지만, 언제까지 성공에 안주하고 있을 수는 없다. 2016 년 파라과이 정부는 카타르, 아랍 에미레이트 그리고 독일을 포함한 여러 국가에서 파라과이 소고기를 홍보하는 프레젠테이션 자리를 마련했는데, 여기서 베를린 주재 파라과이 대사관에서는 300 여명의 내빈을 대상으로 파라과이 최상급 소고기 300kg 을 연회에 사용했다. 같은 해 4 월 파라과이는 이집트에 소고기 수출 허가를 받았고, 다른 새로운 시장의 문을 두드리고 있다.



글로벌 시장에서의 파라과이 수출 경쟁력



파라과이 수출 현황





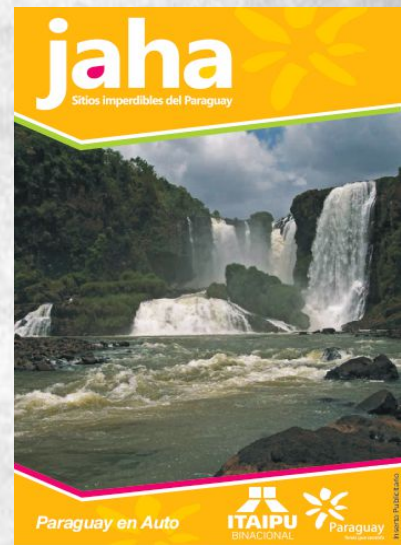
SECRETARIA
**NACIONAL
DE TURISMO**



Paraguay

Tenés que sentirlo

S E N A T U R



Embassy of the Republic of Paraguay to the Republic of Korea

Web Site: <http://embaparcorea.org>
Tel: (02) 792 – 8335 / Fax: (02) 792-8334

E-mail: coreaembaparsc@mre.gov.py / pyemc3@gmail.com

Hannam Tower Annex Bldg. 3rd floor. 730 Hannam-Dong, Yongsan-Gu, Seoul (Postal Code:04399)